

## Oferta educativa

La siguiente es una relación de los talleres básicos que ofrezco a través de mi empresa [Corporate Resources Management](#)

- Estrategias y herramientas para ser un profesional en suministro (24 horas)
- Cómo implementar exitosamente el Strategic Sourcing (16 horas)
- Maximizando las contribuciones de valor de los proveedores mediante su administración (8 horas)
- Negociación básica para compradores (16 horas)
- Herramientas avanzadas de negociación (8 horas)
- Cómo maximizar el valor mediante negociaciones analíticas (8 horas)
- Estableciendo indicadores para proveedores (8 horas)
- Talleres para la certificación ISM como CPSM (48 horas)

Existen otros temas disponibles y cada programa puede ser adaptado a las necesidades de cada organización.

- Category Management (8 horas)
- 7 herramientas para el comprador ( 8 horas)
- Fundamentos de contratos para compradores ( 8 horas)